ALFRED KÄRCHER VERTRIEBS GMBH

HANDELSPARTNERENTWICKLUNG | REFERENZBERICHT

KUNDENTESTIMONIAL: CA CONTROLLER AKADEMIE

Modul: Unternehmenssteuerung & Controlling

KUNDENSTIMME & FEEDBACK

„Die CA Controller Akademie hat für uns im Rahmen der Handelspartnerentwicklung den Part Unternehmenssteuerung & Controlling übernommen. Die Schulungsinhalte wurden praxisnah, leidenschaftlich und auf Augenhöhe den Teilnehmern nahe gebracht. Die gemeinsame Konzeption der Inhalte sowie der nachhaltigen Betreuung war jederzeit professionell.“

Alfred Kärcher Vertriebs GmbH | Qualifizierungsprogramm Unternehmenssteuerung

TRAININGSINHALTE & METHODIK IM ÜBERBLICK

1. GANZHEITLICHE STEUERUNG & FINANZEN

- **Ganzheitliche Steuerung:** Zusammenhänge von Strategie, Ergebnis und Finanzen.
- **Treiberbaum:** Ganzheitliches Denken & Handeln mit dem ROI-Baum als Treiber.
- **Finanzkennzahlen:** Magisches Dreieck inkl. Working Capital Management.
- **Accounting-Basics:** Wichtige Zusammenhänge in GuV, Bilanz und Kapitalflussrechnung.

2. CONTROLLING-PROZESSE & PRAXIS-TOOLS

- **Controlling-Prozess:** Systematische Aufstellung von der Planung bis zum Soll-Ist.
- **Forecasting:** Zielgerichtete Vorschau mit dem 4-Fenster-Formular.
- **Deckungsbeitragsrechnung:** Praxisbeispiel direkt aus dem Handelsalltag.
- **Kostenstruktur:** Analyse von Fix-/Variabelkosten & Kostenwürfel.

3. PREISGESTALTUNG & MARKTPOTENZIALE

- **Pricing:** Methodische Preisgestaltung für Handelsstrukturen.
- **KANO-Modell:** Kundenanforderungen systematisch analysieren & Begeisterung wecken.
- **Potenzialanalyse:** Identifikation ungenutzter Marktchancen.

4. METHODIK & PRAXISTRANSFER

- **Break-Even-Chart:** Anschauliche Bestimmung der Gewinnschwelle im Handel.
- **Puppenbeispiel:** Buchungssätze & Bilanzierung intuitiv vermittelt.
- **Praxisnähe:** Direkte Übertragbarkeit der Werkzeuge in den Alltag.

ERFOLGSFAKTOREN DER ZUSAMMENARBEIT MIT DER CA CONTROLLER AKADEMIE

AUF AUGENHÖHE
Empathische & mitreißende Vermittlung, die die Handelspartner direkt begeistert.

PROFESSIONELLE KONZEPTION
Maßgeschneiderte Schulungsinhalte, exakt auf den Handel abgestimmt.

NACHHALTIGE BETREUUNG
Kontinuierliche Begleitung sichert langfristigen Praxistransfer im Alltag.