



Hot Topics: Umsatz

Damit Sie mit den Regelungen zur Umsatzrealisierung richtig umgehen.

Die Thematik der Umsatzrealisierung ist eines der „Hot Topics“ der Rechnungslegung. Mit der Problematisierung dieser Thematik schafft man sich bei den Unternehmensleitern in aller Regel eher wenig Freunde, wie die langjährige Prüfungs- und Beratungspraxis der Trainer sowohl in mittelständischen Unternehmen als auch in börsennotierten Konzernen zeigt. Dies ist einerseits nachvollziehbar, da mit dem Erreichen von prognostizierten Umsatzzielen in aller Regel auch Boni und/oder anteilsbasierte Vergütungen für das Management verbunden sind – und sich das Verfehlen kommunizierter Umsatzziele damit zwangsläufig unmittelbar monetär für das Management auswirkt. Andererseits ist es aber genau der tiefere Sinn und Zweck der IFRS, „zielgenauen“ Gestaltungen der Bilanzierungspraxis Einhalt zu gebieten.

Seminarinhalt

Der Schwerpunkt des Seminars liegt in den Regelungen der IFRS, die sich im Ergebnis aber unmittelbar auf die HGB-Normen transferieren lassen. Anhand von Fehlerfeststellungen der Deutschen Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR) werden die wesentlichen Problemfelder illustriert. Ferner werden die Problemfelder anhand zahlreicher Fallstudien aufbereitet und vertieft. Im Einzelnen werden insbesondere folgende Themenkomplexe behandelt:

1. Erhebung des Status Quo: Zentrale Regelungen der Standards IAS 18 oder IAS 11
2. Darstellung der wesentlichen **Neuerungen des IFRS 15**
3. Zentrale Abweichungen zu den HGB-Normen
4. Identifikation verschiedener Leistungsverpflichtungen (Mehrkomponentengeschäfte)
5. Erfordernis von Umsatzabgrenzungen („PRAP“ bzw. „Deferred Revenue“)
6. Folgeprobleme: Aktivierung von „Subscriber Acquisition Costs (SAC)“!?
7. Zeitpunkt und Höhe der Erfassung von (bedingten) Erlösbestandteilen
8. KO-Kriterien für die Umsatzrealisierung, z. B. „Sale-and-Buy-Back“
9. Brutto- oder Nettoausweis von Umsatzerlösen
10. Ausweis von Abzinsungen und Finanzierungskomponenten: Umsatzerlöse oder „Finanzergebnis“

Ihr Seminarnutzen

■ Sie werden zum **Spezialisten in Sachen IFRS-Regelungen zur Umsatzrealisierung** und wissen diese **praktisch anzuwenden**

Termine

30. Mai (SDO)
17. Oktober (SDO)

Ort

SDO – Dormero Hotel, Stuttgart

Seminargebühr

EUR 825,-

Trainer

Thomas Amann, WP, StB, CPA
Carsten Ernst, WP, StB
Peter Richter, WP, StB

Weitere Informationen auf unserer Website unter Seminar-Nr. IAF.5.2

■ Bundlepreis nach tel. Vereinbarung

2 Hot-Topics-Themen in Folge EUR 1.585,-
3 Hot-Topics-Themen in Folge EUR 2.185,-

