



Ihr Seminarnutzen

Sie können Deckungsbeiträge sehr souverän und sicher interpretieren und strategisch richtig anwenden

Termin

8. Juni

Seminargebühr

EUR 149,-

Trainer

Dipl.-Ing. Dietmar Pascher

Weitere Informationen auf unserer Website unter Seminar-Nr. COA.4

CAonAir Live-Webinar: Vertriebs-Controlling

Die Kernelemente einer aktiven Vertriebssteuerung.

Die Interpretation und richtige Anwendung von Deckungsbeiträgen ist die Hauptaufgabe der Vertriebs-Controller. Anhand eines praktischen Fallbeispiels werden wichtige Instrumente des Vertriebs-Controlling zur Steuerung der Verkaufsprioritäten, Sortimentspolitik und des Pricing angewandt. Die strategische Anwendung des Potenzialprofils macht Ihre Wettbewerbsstärke transparent und misst das Preis-Leistungs-Verhältnis.

Seminarinhalt

- Deckungsbeitragsrechnung, Produktmix Entscheidungen, Break Even
- Preismengen ISO DB Funktion, Produkt Portfolio
- Evaluierung des Wettbewerbsvorteils und strategische Preisfindung

