



NEU

CAonAir Videotraining: Vertriebs-Controlling

Die Kernelemente einer aktiven Vertriebssteuerung.

Die Interpretation und richtige Anwendung von Deckungsbeiträgen ist die Hauptaufgabe der Vertriebs-Controller. Anhand eines praktischen Fallbeispiels und 4 Videoeinheiten werden wichtige Instrumente des Vertriebs-Controlling zur Steuerung der Verkaufsprioritäten, Sortiments- und Rabattpolitik angewandt. Rechenübungen und ein Wasserfalldiagramm veranschaulichen Mengen-, Preis- und Mixabweichungen.

Seminarinhalt

- Deckungsbeitragsrechnung, Produktprofitabilität, Produktmix Entscheidungen
- Preis-Absatz- sowie Iso-DB-Funktion, Sensitivität von Rabatten
- Mengen-, Preis- und Sortimentsmixabweichungen
- Abweichungsanalyse mittels Wasserfalldiagramm inkl. Excel Template

Ihr Seminarnutzen

- Sie können die wichtigsten Instrumente des Vertriebs-Controllings sicher anwenden

Seminargebühr

EUR 99,-

Trainer

Dipl.-Ing. Dietmar Pascher

Weitere Informationen auf unserer Website unter Seminar-Nr. COA.4.1